

9 razones para vender tus trastos por internet

*Descubre sus beneficios económicos,
psicológicos y prácticos*

Por: Javier González

Introducción

Está claro que la razón para vender por internet los trastos que ya no usas, esos que almacenas por almacenar en casa, tiene una clara motivación: económica. Y no es poca motivación. Nunca viene mal tener un dinero extra. Lo puedes ahorrar o gastarlo en lo que quieras, tú decides.

Pero existen otra serie de compensaciones, no tan claras, cuando te mentalizas para vender tus trastos de manera regular a lo largo de los meses y años. Sí, puedes continuar con esta actividad en el largo plazo. Porque siempre tienes cosas que dejan de tener valor para ti o recibes regalos que no te interesan mucho o simplemente necesitas hacer algo de hueco en tu hogar.

Una cosa es vender esporádicamente, en un momento puntual y por una necesidad específica. No hay nada malo en ello. Pero se puede ir más allá con solo un poco mas de esfuerzo. Se puede tener un método, una rutina que, bien implementada, te puede hacer la vida algo más sencilla.

De todos los beneficios que aporta seguir una rutina para vender por internet me fui dando cuenta a lo largo de los años. En este libro te explico qué consecuencias beneficiosas tiene para tu mente, tu bolsillo y tu hogar vender regularmente por internet todo aquello que deja de tener valor para ti. Estas consecuencias son los motivos por los que creo que deberías usar las herramientas gratuitas que hay disponibles en internet, Ebay y Todocoleccion principalmente, para facilitarte un poco la vida y, si quieres, darle un giro a mejor de manera permanente. Tú decides.

Beneficios económicos



Imagen cortesía de iosphere en FreeDigitalPhotos.net

1. Fuente de ingresos constantes y mensuales.

Este sí que es un buen motivo, ¿verdad? Y es bastante obvio. Pero date cuenta de que me estoy refiriendo a una fuente de ingresos “constante”. ¿Qué quiero decir con esto? Que lo ideal es usar los esfuerzos y conocimientos adquiridos en ese primer anuncio puesto, que tanto te ha costado poner para que quedara bien y tuviera un precio adecuado, para mejorar los futuros anuncios que publiques.

Ok, tal vez no te fuera bien con ese anuncio y no conseguiste vender tu trasto pero muchas veces no es más que un problema de constancia y de perseverancia, aparte de algunas técnicas sencillas para conseguir un anuncio bonito y que destaque. Explico los apartados técnicos en los otros libros que he publicado y también en mi página web: *Cómo vender en Ebay y Todocoleccion*. De todas maneras, algunos consejos irán cayendo aquí y allá en este libro.

No hace falta que pongas en venta todos tus trastos a la vez. Bueno, si son de la misma temática sí sería bueno para facilitar ventas cruzadas, pero en general yo

prefiero empezar una actividad de menos a más. Ir empezando poco a poco. Aprender cómo va funcionando esto de la venta online entre particulares.

No desesperes si no vendes nada al principio. No siempre es posible encontrar compradores. Pero se pueden poner anuncios gratis en la mayoría de las webs de compra-venta. Al principio tienes que centrarte en reducir el tiempo que te lleva poner esos anuncios. Hay que aprender una rutina sencilla y de pocos pasos, eso es importante.

Y una vez que la tengas, y mes a mes vayas renovando tus anuncios que no se vendan e incorporando alguno nuevo, irás viendo cómo algunas cosas se van vendiendo. Apunta en una libreta o en un Excel el dinero que consigues cada mes.

Ten la constancia y voluntad necesaria para aguantar al menos un año. A ver qué cifra de ingresos consigues al cabo de ese periodo. Tal vez no sea mucho, tal vez hayas conseguido llegar a las 4 cifras, pero en todo caso es dinero conseguido de manera honesta con tu conocimiento y voluntad y con los horarios que te hayas marcado.

Esta clase de ingreso no es pasiva pero cuando se aprende y perfecciona se convierte en algo sencillo que permite tener un sobresueldo. La cantidad de dinero conseguida nunca será la misma pero esforzándote un poquito cada mes siempre habrá un flujo de dinero que entre de manera constante.

Y ten en cuenta también que siempre puedes pisar el acelerador para intentar conseguir un poco más de dinero extra más al mes o, por el contrario, si ves que no necesitas más o no tienes tiempo, siempre puedes frenar. Y siempre podrás volver a continuar donde lo dejaste. Las valoraciones que conseguiste en tus páginas de venta seguirán estando ahí cuando vuelvas.

Quiero aclarar que nunca hay que obsesionarse por la venta en internet ni forzarse a encontrar cosas que vender. Sobre todo cuando no te sobra el tiempo. Si hay meses en que no encuentras trastos en tu casa que vender, pues no se ponen anuncios nuevos. Se siguen renovando los anuncios que no se vendan y se espera a que haya cosas que pierdan su utilidad para ti.

2. Reducir el consumismo. Valorar la segunda mano.

Aunque vivimos tiempos de crisis, no podemos negar que formamos parte de una sociedad consumista. Y es que seguimos constantemente rodeados de anuncios publicitarios que nos bombardean con mensajes de compra de toda clase de productos. Por la radio, por la televisión, por el mail y por toda internet.

Estos anuncios nos hacen creer que necesitamos cierto producto para ser guays, felices, queridos o respetados. Apelan a nuestras emociones. Y sí, ya sea por este motivo u otros, mucha gente compra sin pensar demasiado en la utilidad del producto y más por deseo o por la emoción que la propia compra le producirá. Desgraciadamente esta emoción dura poco tiempo en la mayoría de casos. Hay demasiadas cosas que no se tienen y la novedad nunca dura mucho.

Una de esas ventajas que nunca se me habían ocurrido hasta que me puse a vender regularmente por [Ebay y Todocoleccion](#) fue que se me quitaron las ganas de comprar todo lo que no fuera estrictamente necesario. Vendiendo por internet me di cuenta de la importancia del espacio, de que me gustaba tener una casa ordenada e incluso con espacio que permitiera respirar. Aprendí el concepto del orden y que hasta puede ser divertido y rentable.

Además me hizo ver que comprar algo de segunda mano, siempre que cumpla con la necesidad que tienes, no tiene nada de malo. No solo es más barato que un artículo normal, y muchas veces lo puedes encontrar en un estado cercano al de nuevo, sino que contribuyes a mejorar la economía del particular al que compras, a reutilizar objetos y a evitar que haya mas basura. Exactamente proporcionas los mismos beneficios que cuando te compran a ti.

No hay por qué comprar todo de segunda mano pero para cosas no básicas es una excelente manera de ahorrar y contribuir a que, de manera muy indirecta, tus propios objetos de segunda mano tengan más opciones de ser vendidos. ¿Quizás al usuario que le compraste una consola de videojuegos para tu hijo es el que luego te compra el lote de revistas antiguas que tenías en el trastero?

Vale, probablemente no, pero no es descabellado pensar que tu vendedor se gastará dinero también en otras compras, de diferentes vendedores y que alguno de esos euros tras pasar por diferentes transacciones de compra-venta acabe volviendo a tu bolsillo. Recuperas el euro que tú habías pagado y puede que con ganancias... El fluir del dinero. Principio básico de la economía puesto en marcha

por todos nosotros. Sí, tú, vendedor particular por internet, proporcionalmente haces más por la economía de los ciudadanos que muchos gobiernos.

3. Mejorar tu educación financiera.

Existe un tipo de educación que es básica. Que cuando lo piensas tranquilamente es tan rematadamente básica e importante que te preguntas cómo es que nadie te lo había contado antes. O cómo es que te la han explicado tan mal o de manera tan confusa que te daba dolor de cabeza.

¿De qué tipo de educación estoy hablando? De la financiera. Buff, que aburrido dirás. Eso de la economía, del capitalismo, intereses, TAE... menudo aburrimiento. Pero yo no te estoy hablando de eso. Así es como quieren que veas la economía para que no indagues en ella, para que no te preocupes por ella. Para que dejes algo tan importante y vital como el presente y el futuro de tu economía particular en manos de otros. En manos de otros a los que les da igual tu propio bienestar.

Entre otras cosas, vendiendo por internet aprendí el valor del dinero. No es algo nuevo, todo el mundo sabe que el dinero es importante, seguro que no lo más importante pero sí mucho. El dinero afecta a las emociones de la gente mucho más de lo que te das cuenta. Por ejemplo, a nadie le sorprenderá cuando digo que tener unos ingresos constantes y pasivos que cubran tu nivel de vida da estabilidad emocional y tranquilidad. Y al contrario, que ver que casi no llegas a final de mes crea desasosiego y estrés.

Vendiendo por internet aprendes cómo funcionan los mercados, la oferta y la demanda. Es algo que todo el mundo sabe pero es diferente verlo en la práctica. Aprendes que una cosa es el precio y otra el valor. Que tú puedes tener altamente valorado un objeto pero no ser capaz de venderlo salvo a un precio mucho más bajo del que pensabas. Y al revés, cosas que para ti tienen poco valor te sorprendes vendiéndolas a un precio mayor de lo que pensabas.

De esta manera se puede empezar a conocer lo que el dinero (y el mercado en el que te muevas) puede hacer o dejar de hacer por nosotros. Que el dinero no es más que una herramienta, ni buena ni mala, que puede ser usada para mejorar o

empeorar tu vida. Úsala sin conocimiento y enseguida te darás cuenta de que no llegas a fin de mes.

A menudo se dice que un ama de casa es quien mejor sabe manejar los dineros. Y no lo dudes que es así. No es tan difícil, todos sabemos lo importante. Gastar lo que tienes que gastar, ni más ni menos, sin vivir como un monje pero tampoco por encima de tus capacidades. Ahorrar el resto. E invertir, añadiría yo. Naturalmente hay que darse gustazos de vez en cuando pero nunca sin endeudarse. Vender por internet tus trastos te puede ayudar a conseguir esto. Porque aprendiendo unas pocas técnicas e invirtiendo un poco de tu tiempo puedes mejorar tu economía particular e ir ahorrando o permitir darte algún capricho.

Es cierto que la conexión entre vender por internet y mejorar tu educación financiera es débil y no directa. Pero en mi caso me hizo pensar sobre mis costumbres financieras y sobre las costumbres financieras del resto de la gente. Naturalmente yo quería maximizar mis opciones de vender y eso me hizo reflexionar. El poder del dinero, de por qué actuamos como actuamos....eso me llevo de unas cosas a otras y a descubrir que se puede intentar ser el dueño de tu tiempo.

Beneficios psicológicos



Imagen cortesía de iosphere en FreeDigitalPhotos.net

4. Paz mental por tener en la recámara una pequeña fuente de ingresos

Cuando ya llevas unos meses siguiendo una rutina vendedora, aunque solo sea limitándote a tus trastos y sin invertir más que unas pocas horas al mes, empezarás a ver mejoras en tus ventas. Es normal, poco a poco vas afinando con los precios, haces mejores fotos, sabes qué artículos conviene mejor agruparlos para crear un lote y cuáles es mejor separarlos para intentar conseguir más beneficio... Tu experiencia aumenta y tus habilidades también. Por consiguiente, el dinero que recibes también aumenta.

No será mucho dinero pero podrás ver que es algo bastante regular a lo largo de los meses, con altibajos eso sí, pero que puede ser visto como un pequeño grifo de dinero extra. Y eso da mucha tranquilidad.

Tal vez tengas un trabajo y que sea más o menos estable, pero nunca va a ser totalmente estable y sabes que no tienes la última palabra a ese respecto. Salvo

que seas funcionario, la estabilidad laboral ya no existe... Y aunque seas funcionario, tal vez tu salario no es todo lo alto que te gustaría. Para estos dos casos es muy reconfortante darse cuenta de que has desarrollado unas habilidades con las que, y usando unas pocas herramientas de internet, eres capaz de sacarte un sobresueldo de manera continua y sostenida en el tiempo.

También te da mucha tranquilidad saber que si fuera necesario tienes otra posible salida laboral. Comprar y vender por internet usando Ebay y Todocoleccion puede convertirse en un trabajo a tiempo completo. Más de uno lo ha hecho. Pero hay que dejar claro que eso requiere de tiempo e inversión inicial. Son premisas diferentes a las de un particular que solo necesita un sobresueldo.

Pero si quieres dar el paso de meterte a vendedor profesional, tú ya partirías con ventaja respecto del que empieza de buenas a primeras. Tendrás una cuenta con votos positivos y entenderás cómo funcionan estos portales de compra-venta. En definitiva, tendrás mucho camino recorrido en caso de que quisieras recorrerlo. Y todo esto te dará mucha paz mental.

5. Rutina que entretiene. Un hobby muy provechoso.

De sobra es conocido que las rutinas pueden ser beneficiosas para la mente humana. Una rutina es algo que haces casi sin pensar, casi sin esfuerzo. Si la rutina tiene además consecuencias positivas para tu economía particular pues miel sobre hojuelas.

Una rutina se va optimizando con el transcurso del tiempo. A fuerza de ir repitiéndola vas encontrando atajos para hacerla mejor y más deprisa, la vas puliendo. Eso es lo que quiero que veas aquí, que se puede establecer una rutina para vender tus cosas a través de internet de manera que no te lleve mucho tiempo al mes.

Esta rutina no es más que un método para sacarte un dinero extra al mes vendiendo cosa que tienes por casa y que ya no quieres. Tiene la ventaja de que no inviertes dinero tuyo ni tienes que desplazarte lejos para buscar las cosas que vendes, todo lo que necesitas se encuentra en tu hogar. Pero además esta actividad tiene otra ventaja: puede ser vista casi como un juego. Así es cómo algo

se realiza sin esfuerzo y cómo tu mente no lo ve como una actividad desgastadora o aburrida sino como algo desestresante y divertido.

Esta rutina la puedes pensar tú o puedes leer alguna propuesta ya existente. Yo mismo te propondré alguna en futuros libros. Pero tienes que darte cuenta que hay varias cosas que hacer: buscar los objetos, decidir cuáles merecen la pena intentar sacar algo por ellos, investigar los posibles precios, hacer fotos, preparar el anuncio, enviar información a compradores, ir a Correos a hacer los envíos...

Habrán algunas partes que te gusten más que otras pero has de saber que con un buen sistema no te deberían llevar mucho tiempo. Si además disfrutas de todas estas actividades... ¡enhorabuena! Acabas de descubrir un posible trabajo ideal para ti, aunque, ojo, aún te quedaría mucho camino e investigación para pasar al siguiente nivel de ventas por internet.

Las tareas mencionadas anteriormente son las que deben estar implementadas en tu rutina. No es recomendable hacerlas todas o muchas de ellas en el mismo día. De hecho, es aconsejable ir separándolas y hacerlas en días diferentes. Dedicar 3 o 4 días al mes de manera que no te lleve más de 1 hora o 2 cada uno de esos días.

Lo ideal sería invertir unas 4 ó 5 horas al mes. Con este poco tiempo puedes ser capaz de sacarte un dinero extra que compense. Para mantener el interés habría que intentar marcarse algún objetivo. Por ejemplo, sacar 100€ al mes durante 3 meses consecutivos.

6. Momentos de gran alegría cuando te compran.

Si nunca has vendido por internet quizás te sorprenda saber esto pero la sensación de alegría que te recorre cuando recibes ese mail que te avisa de la venta es algo muy, muy gratificante. Es el momento cumbre, has recolectado objetos que te sobran, hecho fotos, los anuncios, intentado ajustar precios... En definitiva, has trabajado y lo has hecho por tu cuenta.

Y cuando vendes, aunque solo sea un lote de 3€, ves cómo ese esfuerzo ha tenido recompensa. Sabes que vas recibir un poco más de dinero, y es dinero que tú has conseguido sacar por tus medios. Y además sabes que si lo haces bien puedes

Gracias por visitar este Libro Electrónico

Puedes leer la versión completa de este libro electrónico en diferentes formatos:

- HTML(Gratis / Disponible a todos los usuarios)
- PDF / TXT(Disponible a miembros V.I.P. Los miembros con una membresía básica pueden acceder hasta 5 libros electrónicos en formato PDF/TXT durante el mes.)
- Epub y Mobipocket (Exclusivos para miembros V.I.P.)

Para descargar este libro completo, tan solo seleccione el formato deseado, abajo:

