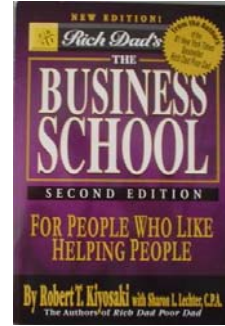


ESCUELA DE NEGOCIOS (Segunda Edición)

PARA PERSONAS QUE LES GUSTA AYUDAR A OTRAS PERSONAS

Autor: Robert T. Kiyosaki & Sharon L. Lechter CPA (Padre Rico, Padre Pobre)



En esta segunda edición de su libro mejor vendido, Robert T. Kiyosaki actualiza e incrementa sus originales ocho “valores ocultos” del negocio del mercadeo en red (mas que solo hacer dinero!). Premio Especial – Tres “valores ocultos” adicionales de Kim Kiyosaki, Sharon Lechter y Diane Kennedy.

Robert explica que crear un negocio de mercadeo en red...

- ... es una forma revolucionaria de conseguir riqueza
- ... hace posible para cualquiera el adquirir una gran riqueza
- ... esta abierto para cualquiera que tenga dinamismo, determinación y perseverancia

“Debido a que yo no gane mi riqueza de construir un negocio de mercadeo en red, puedo ser un poco más objetivo acerca de esta industria. Este libro describe lo que veo como los verdaderos valores del negocio de mercadeo en red – valores que van mas lejos que solo el potencial de hacer montones de dinero. Finalmente encontré un negocio con corazón y sentimientos.” – Robert T. Kiyosaki.

Los Autores:

Robert T. Kiyosaki, después de retirarse a la edad de 47 años, escribió su serie de libros mejor vendidos “Padre Rico, Padre Pobre” que se centra en enseñar a lograr la independendencia financiera. Es cofundador de la compañía, así como también es un inversionista multimillonario, dueño de negocios, educador y orador.

Sharon L. Lechter, CPA, es la coautora de la serie “Padre Rico, Padre Pobre”. Ella es la Directora General y cofundadora de la compañía. Una ávida filántropa, es una activista líder para una mejor educación infantil.

Te|Extreme TEAM

INDICE DEL CONTENIDO

Introducción	¿Por que recomiendo el mercadeo en red como negocio?
Capitulo 1	¿Que hace a los ricos, ricos?
Capitulo 2	Existe mas de un camino para ser rico
Capitulo 3	VALOR 1: Oportunidad Justa Verdadera
Capitulo 4	VALOR 2: Educación de Negocios que Cambia Vidas
Capitulo 5	VALOR 3: Amigos Que Te Jala Hacia Arriba, y NO te empujan hacia abajo
Capitulo 6	VALOR 4: ¿Cuál es el Valor de una RED?
Capitulo 7	VALOR 5: Desarrollando Tu Habilidad Más Importante
Capitulo 8	VALOR 6: Liderazgo
Capitulo 9	VALOR 7: NO Trabajar por el Dinero
Capitulo 10	VALOR 8: Viviendo Nuestros Sueños
Apéndices	VALOR 9: Matrimonio y Negocio
	VALOR 10: El Negocio Familiar
	VALOR 11: Como puedes usar las ventajas de impuestos que los ricos usan
	Frases Selectas

INTRODUCCION

¿POR QUE RECOMIENDO EL MERCADEO EN RED COMO UN NEGOCIO?

La siguiente es una carta de ejemplo como las que muy seguido estoy recibiendo.

Estimado Sr. Kiyosaki,

Hola, espero que le este yendo bien.

Mi nombre es Susan y estoy escribiendo en referencia a mi esposo, Alan. Él leyó todos sus libros y tiene un gran potencial como empresario y hombre de negocios. Le comente que estaría escribiéndole a usted para solicitar su consejo sobre algo. Ahora de manera personal, nunca he leído ninguno de sus libros, así que no conozco su posición en los temas tratados, pero mi esposo a puesto una gran cantidad de tiempo en una compañía llamada [se ha borrado el nombre de la compañía]. Ellos son una compañía con un esquema tipo pirámide que vende vitaminas y otros productos relacionados con la salud. Las personas en el tope te inicia para que vendas para ellos, y así sucesivamente mientras la cadena va bajando. No me molestaría si no sintiera que es una perdida total de tiempo. De todos sus esfuerzos para construir el nombre de una persona y compañía, mientras que alguien al final se quedara con todos los beneficios de su arduo trabajo. Ellos le vendieron la idea de que esta iniciando su propio negocio, pero la verdad es que no veo su nombre en la compañía. ¿Cómo puede ser su negocio si su nombre no aparece en las vitaminas? Además de todo esto, él ha estado trabajando por mas de un año a tiempo parcial y se mantiene ganando poco dinero.

Creo que el fondo del asunto es que yo creo que esta gastando su valioso tiempo, y me gustaría verlo invirtiendo en si mismo y no en el nombre de otro. En lugar de construir un negocio de mercadeo en red, creo que debería de iniciar su propia compañía. También creo que la gente para quienes esta él vendiendo, solo lo están usando. Sabiendo que él ha leído todos sus libros y valora grandemente su opinión como hombre de negocios, posiblemente él escucharía sus comentarios al respecto, porque hasta ahora él no me escucha a mi. Quien sabe, quizás puedo estar equivocada. Pudiera ser una cosa buena, así que pondré mi mente abierta para conocer mas.

Si responde a mi carta, le agradezco de antemano por su tiempo.

*Sinceramente,
Susan M.*

MI RESPUESTA

Como algunos de ustedes sabrán, mi oficina esta siempre llena de correo nuevo. Desafortunadamente, no tengo el tiempo para responder a todas y cada una de las cartas que recibo.

Comencé este libro con esta carta porque la preocupación y las preguntas de esta persona, son preocupaciones y preguntas que he escuchado muy seguido en otras personas. Son preocupaciones y preguntas validas. Adicionalmente, me quedo muy sorprendido por su franqueza y su buena voluntad para mantener la mente abierta. En el rápido mundo actual, tener una mente abierta es de vital importancia.

Una de las razones principales que me decidieron a escribir este libro es debido a que escucho muy frecuentemente este tipo de preguntas y preocupaciones. Muchas personas quieren saber porque yo recomiendo el negocio de mercadeo en red, especialmente porque yo no estoy

afiliado con ninguna de estas compañías, y además no hice mi dinero del negocio del mercadeo en red. Por lo tanto, escribí este libro para expresar mi respuesta de una vez por todas. Como puedes ver por el numero de paginas en este libro, mi respuesta a la carta de arriba no es una respuesta simple de correcto o incorrecto.

Antes de cerrar, no creo que el negocio de mercadeo en red sea para todos. Leyendo este libro podrás conocer un poco mejor si este negocio de mercadeo en red esta bien o mal para ti. Si para este momento ya tiene un negocio de mercadeo en red, creo que este libro servirá para que reafirme lo que ya conoce ... y siente. Si estas pensando en iniciar un negocio de mercadeo en red, creo que descubrirás los “valores y oportunidades ocultos” que un negocio de mercadeo en red te puede ofrecer, valores que muchas personas no pueden ver. En otras palabras, hay mas que solo hacer algo de dinero extra en un negocio de mercadeo en red.

Agradezco de antemano por la lectura de este libro y por mantener la mente abierta.

Sinceramente,
Robert T. Kiyosaki

TeiExtreme TEAM

CAPITULO 1 ¿QUE HACE A LOS RICOS, RICOS?

Un día después de la escuela, estuve trabajando en la oficina de mi padre rico. Yo tenía como unos 15 años por aquel tiempo y estaba muy frustrado con la escuela. Quería aprender a ser rico, pero en lugar de estudiar materias como “Dinero 101” o “Como ser Millonario 202”, me encontraba a mí mismo diseccionando ranas en la clase de ciencias, y preguntándome como esa rana muerta me podría hacer rico. Sintiéndome frustrado con la escuela, le pregunte a mi padre rico “¿Porque no nos enseñan sobre el dinero en la escuela?”.

Mi padre rico sonrió, mirándome por encima de su escritorio de trabajo, “No lo sé, también me lo he preguntado algunas veces.” Hizo una pausa por un momento y luego me pregunto, “¿Porque no les preguntas?”

“Bueno,” dije lentamente, “Estoy aburrido de la escuela. No veo ninguna relación entre lo se me pide que estudie en la escuela y el mundo real. Solo quisiera aprende como ser rico. Así que, ¿cómo una rana muerta me puede ayudar a comprarme un auto nuevo? Si el profesor me dijera como esta rana puede hacerme rico, estaría diseccionando miles de ellas.”

Padre rico se rió en voz alta y luego pregunto, “¿Qué te contestan cuando les preguntas la relación entre una rana muerta y el dinero?”

“Todo mis profesores me dicen la misma cosa,” le conteste “Ellos dicen la misma cosa no importa cuantas veces les pregunte como esta relacionada la escuela con el mundo real.”

“¿Y que es lo que ellos dicen?”

“Ellos dicen, ‘Tu necesitas obtener buenas notas para conseguir un empleo seguro,’” le conteste.

“Bueno eso es lo que la mayoría de la gente quiere,” dijo padre rico. “La mayoría de la gente acude a la escuela para encontrar un empleo y cierto tipo de seguridad financiera.”

“Pero yo no quiero hacer eso. Yo no quiero ser un empleado trabajando para otro. Yo no quiero gastar mi vida teniendo a alguien mas que me diga cuanto dinero puedo ganar, cuando debo de ir a trabajar o tomar vacaciones. Yo quiero ser libre. Es por eso que no quiero un empleo.”

Para aquellos de ustedes que quizás no han leído el libro “Padre Rico, Padre Pobre”, mi padre rico era el padre de mi mejor amigo. Aunque fue un hombre que inicio sin nada y no tuvo ninguna educación formal, finalmente se convirtió en una de los hombres más ricos del estado de Hawaii. Mi padre pobre, mi verdadero padre fue un hombre altamente educado, un alto funcionario del gobierno con un alto salario, pero que no importaba cuanto dinero gano, siempre estaba quebrado al final de cada mes y finalmente murió en la quiebra con poco para mostrar de su vida de trabajo arduo.

Una de las razones por la que empecé a estudiar con padre rico, después de la escuela y los fines de semana fue porque yo sabia que no estaba recibiendo la educación que yo quería en la escuela. Sabia que la escuela no tenia las respuestas que yo estaba buscando, porque debido a mi padre pobre era la cabeza del sistema educativo del estado de Hawaii. Sabia que mi verdadero padre, el principal profesor no sabia mucho sobre el dinero. Por lo tanto, yo sabia que el sistema escolar no me enseñaría lo que yo quería saber. A la edad de 15 años, yo quería saber como ser rico, en lugar de saber como ser un empleado que trabaje para los ricos.

Empecé a buscar a un adulto que pudiera enseñarme sobre al dinero, después de observar a mi madre y a mi padre peleando constantemente sobre no tener suficiente dinero. Así fue como me convertí en un estudiante de mi padre rico. Yo estudie con él desde la edad de 9 años y hasta que tuve 38 años de edad. Para mí yo estaba buscando educación. Para mí esa fue mi “Escuela de Negocios”, la escuela de negocios de la vida real. Debido al entrenamiento que me dio mi padre rico, fui capaz de retirarme a la edad de 47 años, financieramente libre por el resto de mi vida. Si hubiera seguido los consejos de mi padre pobre, el consejo de ser un buen empleado hasta que cumpliera los 65 años, estaría todavía trabajando el día de hoy, preocupado acerca de la seguridad en mi trabajo y preocupado acerca del plan de pensión lleno de fondos comunes que estarían perdiendo constantemente su valor. La diferencia entre el consejo de mi padre rico y el consejo de mi padre pobre es sencillo. Mi padre pobre decía, “Ve a la escuela y consigue buenas calificaciones, así podrás encontrar un trabajo seguro con beneficios.” El consejo de mi padre rico fue, “Si quieres ser rico, necesitas ser un dueño de negocios y un inversionista.” Mi problema era que la escuela no me enseñaba como tener un negocio o como ser un inversionista.

“SI QUIERES SER RICO, NECESITAS SER DUEÑO DE NEGOCIOS Y UN INVERSIONISTA.”

¿PORQUE THOMAS EDISON FUE RICO Y FAMOSO?

“¿Que estudiaste en la escuela hoy?” Me pregunto mi padre rico.

Pensando un poco acerca de mi día, finalmente le conteste diciendo, “Hemos estado estudiando la vida de Thomas Edison.”

“Esa es una persona importante para estudiar,” dijo mi padre rico. “¿Entonces, comentaron de cómo logro ser una persona rica y famosa?”

“No,” le conteste. “Solo comentamos sus inventos, como el foco de luz eléctrica.”

Padre rico sonrió y dijo, “Bueno, odio contradecir a tus profesores pero Thomas Edison no invento el foco de luz eléctrica... pero lo perfecciono.” Padre rico inicio entonces a explicarme que Thomas Edison fue uno de sus héroes y por ello había estudiado su vida.

“¿Entonces, por que le dan crédito de la invención del mismo?” Le pregunte.

“Existieron varios otros focos de luz que se inventaron antes que su foco de luz, pero el problema fue que los primeros no eran prácticos. Los primeros focos no duraban mucho antes de quemarse o fundirse. Y tampoco, ninguno de los otros inventores podían explicar como el foco de luz eléctrica pudiera tener algún valor comercial.”

“¿Valor Comercial?” Pregunte con un tono confuso.

“En otras palabras, los otros inventores no sabían como hacer dinero de su nuevo invento... y Thomas Edison lo hizo,” agrego padre rico.

“Así que el invento el primer foco de luz eléctrica practico y usable, y también sabia como convertir ese foco en un negocio.”

Padre rico asintió con la cabeza, “Y fue su sentido de negocios lo que hizo que muchos de sus inventos fueran útiles para millones de personas. Thomas Edison fue mas que un inventor. Él fue el fundador de la compañía General Electric y muchas otras compañías. ¿No te explicaron todo eso tus profesores?”

“No,” le conteste. “Me hubiera gustado que lo hubieran hecho, ya que yo hubiera puesto un mayor interés en la materia. En lugar de eso, estuve todo aburrido pensando en como Thomas Edison estaba relacionado con la vida real. Si me hubieran contado como se volvió rico, Yo hubiera estado mucho más interesado y hubiera escuchado mas atentamente.”

Padre rico se rió y me estuvo explicándome de cómo Thomas Edison en inversionista también se convirtió en multimillonario y fundador de una corporación de billones de dólares. Padre rico también me dijo que Edison se salió de la escuela porque sus maestros pensaban que no era lo suficientemente listo para tener éxito en la escuela. Entonces tomo un empleo vendiendo dulces y revistas en los ferrocarriles como un joven niño. Ahí fue en donde desarrollo sus habilidades como vendedor. Pronto inicio a imprimir su propio periódico en la parte de atrás del tren y entonces contrato a un grupo de niños que no solo vendían sus dulces sino que también su periódico. Siendo aun un niño, fue desde ser un empleado hasta el dueño de su negocio, empleado a una docena de otros jóvenes en cerca de un año.

“¿Así que de esa manera Thomas Edison inicio su carrera en los negocios?” Pregunte.

Padre rico asintió con la cabeza y sonrió.

“¿Porque los maestros no me dijeron nada al respecto?” Pregunte. “Me hubiera gustado mucho haber escuchado esta historia.”

“Aun hay mas,” dijo padre rico y continuo con la historia de Edison. Padre rico continuo explicándome que después de aburrirse de su negocio en el tren Edison, empezó a aprender a enviar y recibir mensajes en código Morse, así que obtuvo un empleo como operador telegráfico. Pronto se convirtió en uno de los mejores operadores de telégrafos de los alrededores, y así fue como él viajó de ciudad en ciudad debido a sus habilidades como operador de telégrafos. “Fue lo que aprendió al haber sido un joven empresario así como un operador telegráfico lo que lo llevó al limite de ser el inventor y negociante del foco de luz eléctrica.”

“¿Cómo fue que haber sido un operador de telégrafos le ayudo a ser un mejor hombre de negocios?” Pregunte, un poco confundido. “¿Cómo puede esta historia ayudarme a mí a convertirme en un hombre rico?”

“Dame un poco de tiempo para explicártelo,” dijo padre rico. “Como has visto Thomas Edison fue mas que un simple inventor. Cuando joven, el se convirtió en un dueño de negocios. Es por eso que consiguió ser rico y famoso. En lugar de ir a la escuela, fue ganando las habilidades de negocios necesarias para el éxito en el mundo real. ¿Me has preguntado porque los ricos se hacen ricos, verdad?”

“Si, así es,” le conteste, asintiendo con la cabeza y sintiéndome un poco apenado por interrumpir a mi padre rico.

“Lo que lo hizo a él famoso en relación con el foco de luz eléctrica fue su experiencia anterior como empresario así como la de operador de telégrafos,” dijo padre rico. “Al haber sido operador de telégrafos él conocía que lo que había hecho que el inventor del telégrafo fuera tan exitoso fue debido a su sistema de negocios, un sistema de líneas, postes, personal preparado y estaciones de relevo y conexión. Como hombre joven, Thomas Edison comprendió el poder de usar un sistema.”

Entonces salte un poco, “Entonces lo que dices es que como él fue un empresario, se dio cuenta de lo importante que es un sistema. El sistema es más importante que el invento.”

Padre rico asintió. “Así que puedes ver, la mayoría de las personas van a la escuela para convertirse en un empleado del sistema, es por eso que muchos de ellos no pueden ver la foto completa. La mayoría solo ve el valor de su empleo porque para eso fue entrenado. Así que ellos ven los arboles y no el bosque.”

“Así, que la mayoría de las personas trabajan para el sistema y no son dueños del sistema,” agregue.

Asintiendo en concordancia, padre rico dijo, “Todos ellos ven el invento o el producto, pero no el sistema. La mayoría de las personas fallan en ver que es lo que verdaderamente hace rico a los ricos.”

“Así que, ¿cómo se aplica esto a Thomas Edison y al foco de luz eléctrica?” Pregunte.

“Lo que hizo al foco de luz poderoso no fue el mismo foco, sino que fue el sistema de líneas de energía eléctrica y estaciones de conexiones lo que le dio el poder que tiene,” dijo padre rico.

“Lo que hizo a Thomas Edison rico y famoso fue que pudo ver la foto completa, mientras que las otras personas solo vieron el foco de luz eléctrica.”

“Y pudo ver la foto completa porque tenía experiencia como empresario y como operador de telégrafos,” conteste.

Padre rico asintió. “Otra palabra que se usa en lugar de sistema es RED. Si en verdad quieres aprender a ser rico, tienes que iniciar a aprender el poder propio de las REDES. Las personas más ricas del planeta construyen REDES. Todos los demás son entrenados para buscar un empleo.”

**“ LAS PERSONAS MÁS RICAS DEL PLANETA CONSTRUYEN REDES.
TODOS LOS DEMAS SON ENTRENADOS PARA BUSCAR UN EMPLEO. ”**

“Sin la RED eléctrica, el foco de luz hubiera tenido muy poco valor para las personas,” dije.

“Estas entendiendo la idea,” sonrió padre rico. “Así que lo que hace ricos a los ricos es que ellos construyen y poseen el sistema... LA RED. El poseer la RED es lo que los hace ricos.”

“¿Una RED? ¿Así que para volverme rico, necesito aprender a como construir un negocio de RED?”, Pregunte.

“Estas entendiendo la idea,” dijo padre rico, “hay mas de una manera para hacerse rico, pero los Ultra-Ricos siempre han tenido que construir REDES. Solo tienes que ver como John D. Rockefeller se convirtió en uno de los hombres más ricos de la tierra. Él hizo mucho mas que perforar un pozo de petróleo. John D. Rockefeller se convirtió en uno de los hombres más ricos en el mundo porque construyo una RED de estaciones de gasolina, camiones de reparto, buques y oleoductos. Se volvió tan rico con esa RED que el gobierno de EUA lo forzó a que la convirtiera en partes ya que lo consideraron un monopolio.”

“Y, Alexander Graham Bell invento el teléfono que eventualmente se convirtió en una RED telefónica llamada AT&T,” agregue.

Padre rico asintió. “Y luego vinieron las REDES de radio y de televisión. Cada vez que un invento se ha creado, las personas que se volvieron ricas fueron las personas que construyeron una RED que le diera soporte al nuevo invento. Muchas de las estrellas famosas del deporte y del entretenimiento son ricas debido simplemente a que la radio y la televisión hicieron de ellas personas ricas y famosas.”

“¿Así que porque en nuestras escuelas no nos enseñan a crear REDES?” Pregunte.

Padre rico solo se encogió de hombros. “No lo sé,” contesto. “Creo que debido a que la mayoría de las personas son felices con solo encontrar un empleo, y trabajar como empleado de una gran RED... una RED es lo que hace a los ricos más ricos. No quiero trabajar para los ricos. Es por eso que yo construí mi propia RED. No hice mucho dinero en los primeros años de mi vida, porque toma tiempo construir una RED. Por los primeros 5 años hice menos dinero que las otras personas de mi edad. Sin embargo, después de 10 años yo fui mucho más rico que la mayoría de mis compañeros de escuela, aun que los que habían llegado a ser doctores y abogados. Ahora yo gano mucho mas que lo que ellos pudieran soñar ganar. Un negocio en RED bien diseñado y administrado ganara de manera exponencial mucho más dinero que un individuo que trabaje mucho y muy duro.”

Padre rico me fue explicando como la historia esta llena de personas ricas y famosas que construyeron REDES. Cuando los trenes se inventaron, muchas personas se volvieron ricas. Lo mismo sucedió con los aviones, buques, automóviles y tiendas de venta al menudeo, como Wal-Mart y Radio Shack. En el mundo actual, el poder de las super computadoras y las computadoras personales permite a muchos individuos el poder de crear una gran fortuna si ellos trabajan en crear sus propias REDES. ESTE LIBRO Y MI COMPAÑÍA, ESTÁN DEDICADOS A AQUELLAS PERSONAS QUE QUIERAN CONSTRUIR SUS PROPIOS NEGOCIOS EN RED.

Hoy día tenemos a Bill Gates, el hombre más rico sobre la tierra, que se hizo rico colocándole un sistema operativo dentro de la RED de IBM. Los Beatles se hicieron famosos alrededor del mundo debido al poder de las REDES de la radio, de la televisión y de tiendas de discos. Las estrellas de deporte ganan millones de dólares debido al poder de las REDES de televisión y radio. La Internet que es lo ultimo en REDES globales, ha hecho que muchas personas se hayan hecho millonarias y aun algunas billonarias. Mis habilidades de escritura han ganado muchos millones de dólares, no porque sea un gran escritor, sino debido a mi sociedad de negocios con la RED AOL de Time Warner. Nosotros en richdad.com colaboramos en conjunto con Libros Time Warner y AOL en Internet. Estas son grandes compañías y grandes personas para trabajar junto a ellas. Richdad.com esta también en RED con otras compañías alrededor del mundo, en países como Japón, China, Australia, Reino Unido, Europa, Africa, Suramerica, Canadá, India, Singapur, Malasia, Indonesia, México, Filipinas y Taiwan. Como mi padre rico dijo, “El rico construye redes y todos los demás buscan un empleo.”

PORQUE LOS RICOS DE VUELVEN MÁS RICOS.

La mayoría de nosotros hemos escuchado decir que, “Los pájaros de un mismo plumaje se reúnen en la misma parvada.” Esto no es solo cierto para los pájaros sino que también para las personas, ya sean ricas, pobres o de clase media. En otras palabras, los ricos se relacionan en RED con los ricos, los pobres con otras personas pobres y la clase media se aferra a otras personas de clase media. Padre rico siempre decía, “Si quieres ser rico, necesitas hacer relaciones de tipo RED con aquellos que son ricos o que te quieran ayudar a llegar a ser rico.” El también decía, “Muchas personas gastan su vida aferrándose y relacionándose en RED con las personas que los respaldan financieramente.” Una de las ideas que este libro quiere pasar adelante que un Negocio de Mercadeo en RED es un negocio con personas que están ahí para ayudarte a volverte más rico. Una de las preguntas que deberás hacerte a ti mismo es la siguiente: “¿La compañía para la que trabajo actualmente y las personas con las que paso mi tiempo, están dedicados a ayudarme a ser rico? O, ¿están estas personas y esta compañía mas interesados en mantenerme trabajando duro para ellos?”

A la edad de 15 años, conocí que una de las maneras de hacerme rico y financieramente libre seria el aprender a relacionarme en RED con personas que pudieran ayudarme a ser rico y

financieramente libre. Para mí eso tiene un sentido perfecto. Pero para muchos de mis compañeros de la escuela les hacía más sentido obtener buenas notas para luego y conseguir un trabajo seguro y asegurado. A la edad de 15 años, decidí que buscaría la amistad de amigos que estuvieran interesados en convertirse en personas ricas en lugar de empleados leales trabajando para los ricos. Cuando veo hacia atrás en mi vida, la decisión que hice a la edad de 15 años fue una decisión que cambió mi vida. No fue una decisión fácil porque a la edad de 15 años tuve que tener mucho cuidado en elegir a las personas con las que pasaba mi tiempo, así como a cuáles profesores debería de poner atención al escucharlos. Para aquellos de ustedes que estén considerando construir su propio negocio esta idea, la idea de estar al pendiente de las personas con las que pasas tu tiempo y de quienes son tus profesores es una idea muy importante a considerar. Como un joven de la preparatoria, empecé a elegir a mis amistades y a mis profesores o maestros muy cuidadosamente, debido a que tu familia, amigos y profesores son muy pero muy importantes elementos de tu RED.

UNA ESCUELA DE NEGOCIOS PARA LAS PERSONAS.

Personalmente, yo estoy muy emocionado de escribir este libro para ofrecer soporte a la industria del Mercadeo en Red. Muchas compañías en esta industria están ofreciendo a millones de personas la misma educación de negocios que me padre rico me enseñó a mí, la oportunidad de construir su propia RED en lugar de gastar su vida trabajando para otra RED.

Enseñar a las personas a entender el PODER de crear su propio negocio, su propia RED, no es un trabajo fácil. La razón por la que no es un trabajo fácil es muchas de las personas han sido enseñadas a ser unos empleados leales y trabajadores en lugar de ser dueños de sus propios negocios, a crear sus propias REDES.

Después de que regrese de Vietnam, en donde yo fui un oficial del cuerpo de marinos de EUA así como un piloto de helicóptero de combate, estuve considerando regresar a la escuela para estudiar la maestría en negocios. Mi padre rico platicó conmigo para que me sacara esa idea de la cabeza. Él me dijo, "si obtienes el grado de maestría en negocios de una escuela tradicional, seguirás siendo entrenado para ser un empleado de los ricos, necesitas ir a una escuela de negocios que te enseñe como ser un verdadero empresario. Ese es el tipo de escuela en la que te pondría a estudiar." Padre rico también dijo, "El problema con la mayoría de las escuelas de negocios es que toman a los muchachos más listos y los entrenan a ser ejecutivos de negocios de los ricos." Si has seguido las noticias sobre Enron y WorldCom, los empleados más educados y altamente pagados fueron acusados de pensar solo en ellos y no en los empleados o inversionistas que habían confiado sus vidas y dinero con ellos. Muchos de los ejecutivos altamente educados y con altos salarios les decían a sus empleados que compraran más acciones de la compañía mientras ellos vendían las suyas. Aunque WorldCom y Enron son casos extremos, este tipo de comportamiento egoísta se presenta a diario en el mundo corporativo y en el mercado de valores.

Una de las grandes razones por las cuales yo le doy mi apoyo a la industria del Mercadeo en Red es que muchas de estas compañías de la industria son verdaderas "Escuelas de Negocios para las Personas", en lugar de ser escuelas que entrenan a los chicos listos a ser empleado de los ricos. Muchas de las compañías de Mercadeo en Red son verdaderas escuelas de negocios que enseñan valores que no se encuentran en las escuelas tradicionales de negocios... Valores tales que el mejor camino para volverte rico es enseñarte a ti mismo y a las otras personas a ser dueños de sus propios negocios... en lugar de enseñarles a ser empleados leales que trabajen para los ricos.

OTRAS FORMAS DE VOLVERSE RICO.

Muchas personas han adquirido gran riqueza creando negocios de Mercadeo en Red, De hecho, algunos de mis amigos más ricos crearon sus fortunas construyendo su propio negocio de Mercadeo en Red. Pero para ser justos existen otras formas en donde una persona puede obtener una gran riqueza. Por esto en el siguiente capítulo este libro nos ilustrará en estos otros caminos que las personas tienen para llegar a ricos y más importante financieramente libres... libres de la monotonía de ganarse la vida, aferrándose a la seguridad de un empleo y viviendo de quincena en

quincena. Después de leer el próximo capítulo, podrás tener una mejor idea de si construir un negocio de Mercadeo en Red es la mejor manera para ti de construir tu propia fortuna... y usarlo como un vehículo para perseguir tus sueños y pasiones.

Te|Extreme TEAM

Gracias por visitar este Libro Electrónico

Puedes leer la versión completa de este libro electrónico en diferentes formatos:

- HTML(Gratis / Disponible a todos los usuarios)
- PDF / TXT(Disponible a miembros V.I.P. Los miembros con una membresía básica pueden acceder hasta 5 libros electrónicos en formato PDF/TXT durante el mes.)
- Epub y Mobipocket (Exclusivos para miembros V.I.P.)

Para descargar este libro completo, tan solo seleccione el formato deseado, abajo:

