

EL LIBRO VERDE

Para Comenzar a
Vender en Internet



EN MENOS DE 30 DÍAS

EL LIBRO VERDE

V.2.5

**Para Comenzar a Vender
en Internet**

¡En Menos de 30 Días!

Por: Federico Aura

Este eBook es orgullosamente traído para ti por:

Juan Antonio Juan

[Clic aquí para visitar mi sitio web](#)

Última actualización: Mayo 2012

Licencia de Uso del eBook:

“El Libro Verde Para Comenzar a Vender en Internet en Menos de 30 Días”

Al momento de recibir este eBook estás adquiriendo los **Derechos de Reventa y de Distribución**, lo que significa que puedes **venderlo por un mínimo de \$17.00 dólares** o **distribuirlo a tu lista como regalo** con la finalidad de incrementar tu número de suscriptores.

Según las leyes vigentes, está terminalmente **prohibida la copia, reproducción, edición o transmisión** de todo o parte de este documento, en forma gráfica, electrónica, digital, mecánica o sonora, sin el correspondiente permiso de su editor o autor.

Prohibida la modificación, omisión, alteración, transcripción o extracción del texto.

Este eBook está en constante actualización y puede generarte en menos de un mes ingresos de más de **\$100 dólares de forma recurrente y puede aumentar entre más lo distribuyas.**

Entérate [al final de este eBook](#) cómo puedes hacerlo

Contenido

Introducción.....	5
PARTE I. Los primeros 5 días.....	8
Preparándote para iniciar tu negocio en Internet	8
¿Qué hacer si no tienes ningún producto para vender?	9
Identifica tu mercado objetivo	10
Obtén un nombre de dominio.....	10
¿Dónde Comprar Un Dominio?	11
Tu Cuenta de Hospedaje	12
¿Dónde Contrato Un Buen Hospedaje?.....	13
El Manejador de Tu Lista (Autoresponder).....	22
Apuntar tu Dominio a tu Hospedaje	25
Publicar Tu Sitio Web en Tu Servidor de Hospedaje	27
Parte II - El Reto De Los 30 Días	29
Paso 1 - Crea una Página de Aterrizaje con Altos Índices de Conversión	31
Paso 2 - Bonos Gratuitos	38
Paso 3 - Usando un Autoresponder.....	39
Paso 4 - Tu Oferta de Única Vez	44
Paso 5 - Llevando Tráfico Calificado a tu Página de Aterrizaje	47
Paso 6 - Explota tu Lista de Suscriptores	50
Recursos Recomendados	56
Gana Dinero con El Libro Verde.....	58

Introducción

ANTES DE COMENZAR asegúrate de suscribirte a la lista de actualizaciones del Libro Verde, estaremos actualizando el contenido de forma constante. Estamos a un par de semanas de publicar nuestra nueva actualización.

[Haz clic aquí para suscribirte a la lista de actualizaciones](#)

Estimado Suscriptor,

Gracias por descargar el Libro Verde: Ahora Si, ¡ A Vender Por Internet!.

Este reporte lo he creado especialmente para principiantes debido a que todos comenzamos en ese nivel, y entiendo lo duro que puede ser cuando recién estás comenzando.

Sin embargo, este reporte también es para las personas que están en cualquiera de las siguientes categorías:

- Eres nuevo en los negocios en internet y te sientes completamente perdido cuando se trata de de convertir tu ideas de un negocio rentable en realidad,
- Has pasado incontables horas investigando en internet y en tus foros favoritos sin respuestas completas,
- Parece que todo mundo sigue dando la misma respuesta vez tras vez pero simplemente no lo logras.

En este reporte voy a compartir contigo un sistema muy sencillo de implementar pero muy poderoso para que puedas cumplir con el reto. Muchas de estas técnicas están inspiradas en un reporte que leí hace ya algún tiempo de Peter Tremayne llamado *Zero To Fifty In 30 Days*. Lo que hoy te estoy presentando es una versión que he adaptado y mejorado en varios de los pasos originales.

Los pasos aquí mostrados son prácticamente los que sigo usando para cada uno de los diferentes negocios online que actualmente estoy manejando.

La idea principal es que comiences a tener ventas reales en Internet en 30 días menos tiempo, todo depende de cuánto tiempo tengas disponible para echar a andar tu negocio online, evidentemente lo más importante aquí es que lo lleves a cabo y que te propongas seguir cada uno de los pasos que aquí te detallo.

Así que deja de hacer cualquier cosa que estés haciendo, quita cualquier distracción y pon el 100% de tu atención en este reporte porque una vez que tengas funcionando tu sistema, solamente tomará de 15 a 20 minutos diarios para que lo mantengas a punto.

Tal vez ya estés generando ingresos en internet y solo desees tener otra entrada de dinero, eso está perfecto, este sistema te mostrará cómo generar esa entrada de dinero adicional.

He pasado más de dos años probando una técnica y otra, tratando de simplificar lo que he aprendido y de mejorar cada paso que voy logrando, cuando encontré esta metodología y la apliqué, me di cuenta que había posibilidades de mejorarla aun más.

Actualmente estoy suscrito a varias publicaciones y sitios de membresía que me dan mucho material, ideas, herramientas y más para tener un negocio en Internet exitoso así que si estás en una posición similar, yo sé lo que se siente.

Lo que estoy a punto de mostrarte es una formula muy sencilla que cualquiera puede copiar. Y debido a que está dirigida para marketers en Internet, el mercado nunca estará saturado.

Miles de personas están entrando al mundo del marketing online cada día y el mercado hispano es uno de los que más está creciendo actualmente, así que nunca estarás corto de clientes a los que les puedes ofrecer tus productos o servicios.

“Cada dos segundos otra persona más se une a la comunidad del Internet!”

“Cada 11 segundos otra persona comienza un negocio online en casa”

Una nota importante. **Esto no es un sistema que te hará millonario. No te volverás millonario con esto, no es un esquema de “conviértete en millonario”**

Es lo que es, un sistema probado que te permitirá tener generar al menos \$50 dólares diarios en 30 días.

El sistema ha trabajado para mí de maravilla y ha trabajado para otras personas perfectamente bien.

Si esto suena a algo que te puede interesar...continúa leyendo.

El modelo básico para generar ingresos en internet tiene su fundamento técnico en ciertos componentes que, si no tienes listos ya, debes primero prepararlos para poder llevar a cabo el reto de los 30 días.

La arquitectura básica consiste en:

1. Un dominio (ejemplo: *www.negocioinstante.com*)
2. Un servidor de hospedaje para tu sitio web.
3. Un manejador de listas para dar seguimiento y administrar tus prospectos.
4. Un sitio web que te permitirá vender tu producto y obtener la información de tus prospectos y/o clientes y te permita capturar su información para que puedas contactarlos en el futuro.

Estas son las herramientas básicas que todos los grandes marketers y bloggers usan. Simplemente las escalan a otros niveles para construir negocios más robustos.

Esto es muy importante. Lo que vendes es un producto (información, software, bienes, etc.), pero cada una de estas herramientas constituye la plataforma desde la cual vendes.

No puedes llevar tráfico a tu propio sitio web si no tienes uno. No puedes capturar ni dar seguimiento a tus prospectos si no tienes un sistema de autorespuesta.

De nuevo, estas herramientas no son tu “Negocio”, pero representan los componentes cruciales para conectarte con los potenciales clientes en internet.

PARTE I. Los primeros 5 días

Preparándote para iniciar tu negocio en Internet

Muy bien, lo primero que debes hacer es preparar tu mente y programarla para visualizar tu negocio funcionando en 30 días o menos.

Como todo, para que el sistema que te voy a mostrar tenga éxito, necesitarás ser constante y comprometerte a realizar los pasos que encontrarás a lo largo de este reporte, así que lo primero que tienes que hacer es pensar si estás dispuesto a invertir un par de horas o menos al día durante 30 días para obtener resultados óptimos.

Quiero que apuntes esta frase en un papel y la pegues en un lugar visible para que diario la veas y refrendes tu compromiso:

“Yo (tu nombre completo) hago el compromiso solemne de finalizar completamente este reporte de principio a fin. Entiendo que cada paso es importante y voy a completar cada uno de ellos sin excepción”

Esto te puede parecer ridículo, pero no sabes lo útil que es cuando tomas en serio el compromiso y lo sencillo que esto se vuelve cuando lo haces un buen hábito. Así que escribe la oración y pégalo donde lo puedas ver todos los días.

Lo segundo que debes hacer es **fijar las metas de tu negocio online**. El proceso de fijar metas y objetivos y luego diseñar estrategias para conseguirlos, es esencial para crear un Negocio en Internet. Así, consigues lo que se denomina un plan de negocios.

Para fijar metas específicas para tu nueva empresa, primero hazte esta interrogante:

¿Qué producto o servicio puedo ofrecer a la gente en la Internet?

O

¿Poseo un producto o servicio que la gente busca en Internet?

A fin de ahorrarte trabajo de investigación, he incluido a continuación la lista de los Primeros 17 Artículos / Categorías Más Vendidos en Internet:

- 1.Ropa
- 2.Juguetes y Videojuegos
- 3.Productos Electrónicos

4. Hardware de Computadora
5. VCDs / DVDs
6. Libros
7. Tarjetas de Felicitación
8. Mobiliario del Hogar
9. Joyas
10. Salud
11. Viajes
12. Automóviles
13. Inmobiliaria
14. Comercio Online
15. Música
16. Alimentos
17. Deportes

El identificar una necesidad, es parte de tus tareas al investigar el mercado. Uno de tus primeros pasos debería ser el averiguar qué significa hacer negocios online y determinar la mejor manera de encajar en el explosivo campo del comercio electrónico (e-commerce). Cuanta más información poseas acerca de los siguientes aspectos de la Internet, tanto más chances tendrás de que tu negocio online sea exitoso:

Competencia: Familiarízate con las Empresas en Internet que hacen lo que tú deseas hacer.

Clientes: Investiga los varios tipos de clientes que compran online y que podrían visitar tu sitio Web.

Ambiente: Explora el especial lenguaje y estilo de la comunicación online – en otras palabras, conoce la cultura de Internet. Si aún no estás familiarizado con la cultura de Internet, entonces el mejor modo de aprender es suscribiéndote a revistas electrónicas (e-zines) y a los boletines de noticias, para luego leerlas.

Escribe todas tus ideas en un papel. Pregúntate, “¿Qué tengo yo que busque la gente en Internet?” Tómate tu tiempo. Esto no es tarea de una noche. Por lo tanto, no te sorprendas si te lleva algunos días. Tomarte tu tiempo y hacer una investigación de mercado exhaustiva en Internet, es mejor que saltar sobre una oportunidad a primera vista.

¿Qué hacer si no tienes ningún producto para vender?

Me gustaría aprovechar esta oportunidad para sacar del camino un ENORME MITO. Si piensas que NECESITAS tener un producto para vender para hacer dinero – pues estás equivocado, en verdad.

Te hará feliz el saber que estás equivocado luego que te cuente esto. Aún PUEDES hacer dinero sin necesidad de crear tu propio producto. Y existen varios ejemplos de que ¡NO NECESITAS en absoluto TENER un producto para vender para hacer dinero!

¿Cómo?

Muy simple, puedes ser un vendedor a comisión o puedes vender espacio publicitario en tu sitio Web o en tu boletín de noticias. Eso, amigo mío, es sólo una mota en el polvo. Hay aún muchos otros modos para hacer dinero en la Internet SIN necesidad de tener tu producto para vender.

Es más, también puedes:

- Comprar los Derechos de Reventa del infoproducto de otra persona, y venderlos en Internet. Todo lo que necesitarías es comprar derechos de reventa de un info producto, subirlo a Internet y dirigirle tráfico a través de Google Adwords... y ahí tienes tu negocio online en una hora... Y un excelente lugar donde puedes conseguir productos con Derechos de Reventa de vanguardia es el [Club de Software](#)
- Registrarte como afiliado y promover el producto de otra persona (esto es aún más fácil que el primer negocio). Todo lo que necesitarías es registrarte a un programa de afiliados y dirigir tráfico a tu enlace de afiliado. Aquí también puedes utilizar Google Adwords para dirigir tráfico a tu enlace.

¡Estas son buenas noticias para aquellos que ya están temblando al pensar que necesitan crear o tener su propio producto para vender y hacer dinero! Sin embargo, el enfoque de los 10 Pasos para Montar tu propio Negocio en Internet presentado en este capítulo, apunta más a los Modelos de Negocios en Internet para “vender productos o servicios”.

Identifica tu mercado objetivo

El secreto está en buscar en motores de búsqueda (como Google y Overture) utilizando palabras clave relacionadas con tu producto o servicio, y así averiguar cuáles sitios Web, boletines de noticias y grupos comunitarios están enfocados en este rubro.

Obtén un nombre de dominio

Para poder determinar el nombre de tu dominio, sería bueno tomar un papel y escribir TODAS las palabras claves relacionadas con tu Negocio en Internet. Tu nombre de dominio deberá:

- Ser corto y fácil de recordar (¡y pegadizo, también!),
- Ser relevante con respecto al producto o servicio que vendes,

Gracias por visitar este Libro Electrónico

Puedes leer la versión completa de este libro electrónico en diferentes formatos:

- HTML(Gratis / Disponible a todos los usuarios)
- PDF / TXT(Disponible a miembros V.I.P. Los miembros con una membresía básica pueden acceder hasta 5 libros electrónicos en formato PDF/TXT durante el mes.)
- Epub y Mobipocket (Exclusivos para miembros V.I.P.)

Para descargar este libro completo, tan solo seleccione el formato deseado, abajo:

