

Fracasa hasta 70 veces 7 si es necesario

Fracasa lo más rápido posible si quieres tener éxito.

Por Víctor A. Ventura

EDITORIAL POR VÍCTOR A. VENTURA

Título del Libro: Fracasa hasta 70 veces 7 si es necesario. Fracasa lo más rápido posible si quieres tener éxito.

Nombre del autor: Víctor A. Ventura

Copyright © 2015 por Víctor A. Ventura.

Todos los Derechos Reservados.

Edición: Víctor A. Ventura

Diseño de Portada: Palitorc usuario de fiverr.

Corrección de estilo: Orlando Muñoz

Todos los derechos reservados. Este libro ha sido publicado en modalidad de autopublicación por el autor oficiando también como editor. Ninguna sección de este material puede ser reproducida en ninguna forma ni por ningún medio sin la autorización expresa de su autor. Esto incluye pero no se limita a reimpresiones, extractos, fotocopias, grabación, o cualquier otro medio de reproducción. Para mayor información por favor contactar con el autor vía correo electrónico en yventura81@gmail.com

Publicado en (tu país) por Víctor A. Ventura

ISBN 978-1-329-69091-2

Facebook: Facebook.Com/victor.ventura

Twitter: @Despideatujefe1

WhatsApp: 829.935.1781 este medio es para consultas.

Índice

Índice

Dedicatoria

Prefacio

Capítulo 1: Conviértete en una persona de éxito

Capítulo 2: Un verdadero secreto para el éxito...

Capítulo 3: Un secreto formidable oculto para el éxito

Capítulo 4: Cómo vender con éxito

Capítulo 5: Si no tienes éxito a la primera, ¡no te preocupes!

Capítulo 6: Los beneficios verdaderos están en los negocios

Capítulo 7: Decidí renunciar

Capítulo 8: Cometí un error, y ¿qué?

Capítulo 9: La trampa de la gratificación inmediata

Capítulo 10: Tienes que fallar más rápido para tener éxito

Agradecimientos

Acerca del autor

Dedicatoria

A mi esposa y a mis hijos.

Prefacio

Aprendí a tener éxito fracasando.

Hacer dinero en tu propio negocio no es fácil, pero es simple una vez que sabes cómo. En este libro pretendo convencerte de que es posible que llegues a ser tu propio jefe y de que puedes ganar mucho dinero en el proceso.

¿Por qué?

Porque una vez que hayas leído estos diez capítulos, podrás entender que es simple tener tu propio negocio y que podrías hacerlo. Si con este libro puedo ayudarte a conseguir lo que quieres, tendrás un montón de dinero para gastar.

Probablemente pienses que iniciar un negocio en internet o fuera de internet (un negocio tradicional) es difícil de hacer; pero no es así, por eso he preparado este libro, para ayudarte tanto como sea posible a tener éxito como emprendedor.

Ciertamente, tener tu propio negocio no es tan fácil, y no pretendo hacerte creer que es simple, como lo suelen hacer especialmente algunos “gurús”, que llenan a las personas de falsas esperanzas haciéndoles creer que se harán ricos sin sacrificio ni trabajo duro.

Entonces, ¿qué puedo ofrecerte? Pongo a tu disposición mi experiencia. Te exhorto a seguir mis consejos, porque he aprendido mucho de mis fracasos. Es más fácil aprender en cabeza ajena, pues nuestra experiencia cuesta mucho y, en general, nos suele llegar muy tarde.

Verás, estoy convencido de que hay que aprender del fracaso y así evitar derroche de dinero y retraso en alcanzar el éxito. Eso tiene sentido, ¿verdad? La frase que sigue a continuación es la clave del éxito en los negocios:

"Fracasa tan rápido como puedas, para que sepas, finalmente, lo que realmente funciona".

Es muy posible que no hayas escuchado algo así antes... y es por eso que aún no tienes el éxito que te gustaría tener.

Te presento la explicación de esta poderosa técnica:

Cometer errores con poco dinero y algunas pérdidas de tiempo es aceptable porque, cuando encuentres un negocio que de verdad funcione, podrás tener la experiencia, el tiempo y el dinero para perseverar en ese negocio y hacerte rico.

Como ves, esto es un secreto enorme. ¿Qué suele suceder cuando la mayoría de las personas fracasan en cualquier cosa? Se detienen. No avanzan nunca más. Estas personas simplemente dejan de tomar acción porque el fracaso duele mucho.

Es por eso que el éxito es tan inverosímil. Nadie piensa en el éxito de esta manera. Si supieras que un fracaso te acerca un paso más hacia el éxito, seguro te gustaría fracasar lo más rápido posible. Una gran cantidad de gente querría fracasar más rápido.

¿Entiendes esto? Todo depende de tu punto de vista. Nunca permitas que una pequeña falla te detenga. Aprende de ella y sigue adelante, es solo un peldaño en la escalera de tu éxito. El triunfo está a la vuelta de la esquina.

Yo no soy un gurú ni nada por el estilo, solo una persona normal que ha fracasado mucho, pero que ha aprendido de sus errores y finalmente ha tenido éxito en lo que le apasiona: el mundo de los negocios. Pero he fallado más veces de las que he triunfado.

Repara en el hecho de que, incluso los jugadores profesionales de béisbol fallan más veces que las que tienen éxito en golpear de hit la pelota... fracasan 7 de cada 10 veces. Pero 3 de cada 10 veces que golpeen de hit la pelota les representa un promedio de bateo de .300, y esto en el béisbol es considerado un gran éxito.

En el baloncesto, de seguro has escuchado hablar del mejor jugador de todos los tiempos: Michael Jordan... pues parafraseándolo, él dijo en una ocasión que había fallado una y otra vez en su vida: "He fallado más de 9000 tiros en mi carrera. He perdido casi 300 juegos. Unas 26 veces confiaron en mí para hacer el tiro ganador y perdí. Pero por eso tengo éxito".

Así que mi pregunta es: ¿Qué dices? ¿Estás dispuesto a aprender?

Recuerda que mientras tú lees esto, lo creas o no, "el fracaso es la clave para tu éxito", así que, ¡atrévete a fallar rápido, luego aprende lo que funciona y continúa haciéndolo!

Si deseas saber más acerca de los verdaderos secretos para el éxito, presta mucha atención a los capítulos del libro. Esto es oro puro.

Espero que te quedes conmigo para saber más sobre la verdadera manera de tener éxito y ganar dinero en los negocios...

Mis mejores deseos para tu éxito,

Víctor A. Ventura

Capítulo 1

Conviértete en una persona de éxito

Un día me desperté y decidí que estaba cansado de ser empleado, de no tener dinero y no tener ninguna libertad... Estaba afanando en un trabajo que odiaba. Volvía a casa cansado cada noche, estresado y lleno de ira, sobre todo, conmigo mismo, por ser tan "estúpido".

Después de todo, parecía que todo el mundo había tenido éxito en los negocios, excepto yo. Me sentí estúpido, sí. Pero yo no era estúpido, sólo me sentía de esa manera. Estaba buscando la respuesta, pero parecía que se ocultaba.

Pedí consejo de la gente, pero la mayoría de las personas estaban estancadas en sus trabajos o peor que yo, así que no recibí consejo o respuesta alguna que me resultara satisfactoria.

Entonces, ¿qué hice? Verás...

Antes, déjame preguntarte esto: ¿Has llegado a ese punto en tu vida? ¿Has hecho el dinero que pensabas? ¿Aún sigues tratando de hacer negocios y nada sucede?

¿Cuántos libros o artículos has leído referidos a los negocios y el éxito? ¿Cuántas veces te has dicho a ti mismo: "esta vez sí estoy realmente decidido a tomar acción"? Puede que hayas comenzado tu negocio y hayas tenido ciertos resultados... pero tal vez no tantos como esperabas.

Si ese eres tú, entonces necesitas saber esto: Es muy probable que pienses que no es tu culpa.

Pero, ¿realmente "no es tu culpa?" Si tú crees que no es tu culpa, entonces, probablemente estás buscando a alguien a quien culpar por tus circunstancias y fracasos actuales.

Piensa en esto por un momento, ¿cómo es que los emprendedores exitosos se convierten en empresarios exitosos?

Permítete decirte que te estás perdiendo de una cosa. Algo que nadie te ha revelado todavía y de lo que no te has dado cuenta, lo cual impide tu éxito:

**¡Tú no estás teniendo éxito
porque piensas demasiado
acerca de lo que debes hacer,
en lugar de hacerlo!**

Francamente, no tienes a nadie más a quien culpar que a ti mismo. Es tu culpa y de nadie más. Al igual que fue mi culpa por aceptar un trabajo que odiaba. Lo elegí. Yo elegí mi vida. Todos los días elegimos lo que hacemos con nuestro tiempo... nadie te forzó a tomar un trabajo que no te gusta o a tener problemas económicos. Es difícil de entender, pero es la verdad.

No te estoy diciendo que no debes tomar tu tiempo y planificar lo que vas a hacer, pero una vez que hayas decidido lo que realmente quieres, y si efectivamente quieres ganar más dinero porque estás muy cansado de ser un empleado mal pagado... ¡haz tu proyecto y toma acción al respecto!

Básicamente, el mundo está dividido entre dos tipos de personas:

- los que hacen que las cosas sucedan, y
- los espectadores que observan desde la acera de enfrente para esperar a ver lo que sucederá.

La pregunta es: ¿a cuál grupo te gustaría pertenecer? ¿Haces que las cosas sucedan o eres un espectador?

El éxito llega para los que toman acción y deciden hacer algo que los coloque más cerca de sus metas todos los días. Incluso si te equivocas, hacer algo es mejor que no hacer nada.

Puedes ser de tamaño pequeño, alto, bonito o feo... eso no es lo importante; lo que importa es si eres lo suficientemente persistente en lo que quieres lograr. Si estás enfocado, tendrás éxito.

NADA, pero nada es mejor que la perseverancia.

Si tomas en cuenta y pones en práctica este sencillo consejo personal, verás tu éxito dispararse sin control.

Gracias por visitar este Libro Electrónico

Puedes leer la versión completa de este libro electrónico en diferentes formatos:

- HTML(Gratis / Disponible a todos los usuarios)
- PDF / TXT(Disponible a miembros V.I.P. Los miembros con una membresía básica pueden acceder hasta 5 libros electrónicos en formato PDF/TXT durante el mes.)
- Epub y Mobipocket (Exclusivos para miembros V.I.P.)

Para descargar este libro completo, tan solo seleccione el formato deseado, abajo:

